

Mastercam укореняется в России

©2009 COLLA, Ltd.

С 1 ноября в Москве начал функционировать офис компании ООО ЦОЛЛА, который будет заниматься поставкой легендарной САМ-системы **Mastercam** и сопутствующих программных продуктов. Открытие московского офиса подтверждает ранее заявленное стремление разработчика **Mastercam**, компании **CNC Software**, и её дистрибьютора на постсоветской территории, компании **COLLA**, стать ближе к пользователям и действующим реселлерам **Mastercam**.

“Если в Северо-западном федеральном округе у нас активно действует целый “куст” реселлеров во главе с компанией **НИП-Информатика**, то в других федеральных округах **Mastercam** представлен значительно скромнее или не представлен вовсе”, – отметил в этой связи **Сергей Шрейбер** (sergey@colla.lv), директор по продажам компании **COLLA**. – “Таким образом, главная задача ООО ЦОЛЛА – отстроить



Сергей Шрейбер

в остальных федеральных округах эффективный канал продаж **Mastercam** и поддержки пользователей. Поскольку ЦОЛЛА является российской компанией, то все операции с резидентами РФ она осуществляет в рублях. Теперь для российских партнеров и клиентов компании уйдут в прошлое хлопоты и расходы по закупке валюты, конвертациям, оформлению паспортов сделок и таможенной очистке грузов. Всё это ЦОЛЛА берет на себя. Кроме того, предлагаются возможности профессионального (в том числе, и продвинутого индивидуального) обучения работе в среде **Mastercam** рижскими инструкторами непосредственно в московском офисе”.

“Для решения нашей главной задачи мы хотим привлечь и специалистов уважаемой нами группы компаний **АСКОН**, обладающей развитой сетью региональных офисов и партнеров как в России, так и в других странах СНГ. Недавно **АСКОН** и **COLLA** стали партнерами и, следовательно, любой пользователь **КОМПАС** теперь может заказать и получить **Mastercam** в ближайшем офисе **АСКОН**. Что касается отбора претендентов на статус реселлера в том или ином регионе России, то я должен заметить, что мы не стремимся решить эту задачу формально. Такой подход не дал нам ожидаемого результата в прошлом, и мы не хотим второй раз наступать на те же грабли. Ответственность, профессиональная подготовка, креативность, нацеленность на результат и доброе имя будут главными при выборе реселлеров **Mastercam**”, – говорит **Вячеслав Хлопов** (vkhlopoz@mastercam.ru), генеральный директор ООО ЦОЛЛА.

Говоря о своем видении оптимальной для компании ЦОЛЛА модели бизнеса, г-н Хлопов заявил



следующее: “У меня сложилась принципиальная позиция на этот счет. Нельзя бес-

печно отдавать такую большую и стратегически важную территорию, как Россия на откуп реселлерам. Здесь и самому дистрибьютору следует присутствовать на месте, причем в Москве. Сферой ответственности дистрибьютора является поддержание профессионального уровня своих реселлеров и координация их работы в отношении **Mastercam**. Если бы удалось найти и назначить компании, которые занимались бы сугубо продвижением и поддержкой **Mastercam**, то дистрибьютор мог бы работать опосредованно, через таких преданных реселлеров. По-видимому, это – утопия. Наши реселлеры – это станкопродающие и софтверные компании, у которых **Mastercam**, порой, не на первых ролях. Поэтому мы намерены занять более активную позицию, чем прежде. Мы не будем беспечно сидеть, ожидая от реселлеров роста продаж и надеясь на приемлемый уровень поддержки пользователей. Я глубоко убежден, что в России дистрибьютор должен иметь возможность работать с клиентами не только через реселлеров, но и напрямую. Естественно, что дистрибьютор не станет подрывать рынок. Мы будем в некотором роде конкурировать с реселлерами – но не ценой, а уровнем обучения и качеством поддержки, что будет лишь стимулировать их. Подытоживая, хочу объявить, что бизнес ООО ЦОЛЛА будет основываться на комбинированной (*direct and indirect*) модели продаж **Mastercam**. А прав всегда пользователь – ему выбирать и платить. Поэтому именно по нему мы и будем “сверять часы”, а также оттачивать свои принципы”.



Вячеслав Хлопов

COLLA, SIA (www.colla.lv) – частная компания, учрежденная в 1992 г. ведущими специалистами Государственного предприятия по разработке и производству программных продуктов и систем **VEFint**, образованного, в свою очередь, на базе отдела САПР Рижского ПО ВЭФ им. В.И.Ленина. Стратегическим направлением деятельности компании является комплексное решение задач автоматизации проектно-конструкторских работ, технологической подготовки производства и управления оборудованием с ЧПУ (**CAD/CAM/DNC**). Компания **COLLA** является авторизованным дистрибьютором в странах Балтии и СНГ программных решений ряда ведущих **CAD**- и **CAD/CAM**-разработчиков из Европы, США и Канады, в том числе, **CNC Software, Inc.** – разработчика широко известной САМ-системы **Mastercam**. 

НОВОСТИ, СОБЫТИЯ, КОММЕНТАРИИ