

If you want it – why don't you try?



The beginning of the summer is the favourite time for software vendors to meet with its users, partners and press. Simultaneously, this is troublesome and important time for our Editorial. Past June was not an exception: we took part at ASCON “White Nights” (Saint Petersburg), Siemens PLM Connection (Moscow), European ENOVIA Customer Conference (Munich), Delcam European Media Summit (Birmingham-Sheffield), PC schematic Partner Meeting (Copenhagen) and

finally we have met with Nanosoft company's founder (again in Moscow). Unfortunately, to cover all is impossible but to refuse somebody again is not right. Compact travel, flight, press conference and negotiation schedule, as well as attached to it interviews forced us to sacrifice to what only we ourselves needed.

Sometimes interviews happen to be such that keep interest to itself for many decades, however in our fast running time and observed sphere this genre doesn't stand “the second freshness”. It is necessary to publish all at once and participant of the interview has all rights to count on this. From the other side, five-six materials of this genre in one issue – obvious surplus, even if among spokespersons are Microsoft staff, responsible for PLM. On the software giant policy in this sphere readers can find out in the next *Observer* issue.

It is easy to manage that we have used the possibility of almost simultaneous communication with responsible members of different software companies for some kind of poll on topics that are highly interesting to our readers and us. There are few such topics, but all of them are grouping around two global problems: first – user discriminating way of software licensing and unfair license price, second – altering of many decades existing CAD/CAM/PLM vendor business model, its inadequateness to global collaboration needs, to the level of available today communication tools and ways of necessary functional delivery to the customer. Was it a chaotic software vendor press conference or intensive CAD/CAM/PLM market leaders interviews or rapid „round tables” of those who likes to speak – we have asked questions on these topics hoping to catch rising of the new trend. We strive to understand, are vendors able for self-perfection or would it be possible to see when cupidity would be changed by pragmatism and moderations, and if their speech may become less hypocritical.

Such our striving hasn't been left without any attention. Father-founder of *Consistent Software* and *CSoft* companies – **Igor Hanin** – who is now infatuated with *Egalité* and *Fraternité* ideas and has founded the **Nanosoft** company, has expressed the wish to meet with *Observer* with the aim to share its view on fair relationship between software vendor and its user. The basics of Mr. *Hanin* approach already have been introduced in his recent interview to our Moscow colleagues, so our material may not be taken as exclusive or sensational. Nevertheless detailed statement of the hart of the new ideas and breadth of its application would definitely interest our readers. We are not used to such kind of materials in CAD/CAM/PLM press, so I guarantee that you will read it nonstop.

Youri Soukhanov

Если надо, значит – nano!

Начало лета – любимая вендорами пора встреч с пользователями, партнёрами и прессой. Одновременно – это хлопотное и ответственное время для нашей редакции. Прошедший июнь не стал исключением: нас ждали “Белые ночи САПР” АСКОНа (С.-Петербург), *Siemens PLM Connections* (Москва), Европейская конференция пользователей *ENOVIA* (Мюнхен), *Delcam European Media Summit* (Бирмингем, Шеффилд), *PCschematic Partner Meeting* (Копенгаген) и встреча с учредителем компании “Нанософт” (вновь Москва). Всё охватить, к сожалению, невозможно, но и отказать никому нельзя. Плотный график поездок и перелётов, пресс-конференций и переговоров, встреч и приуроченных к ним интервью вынудил нас пожелать тем, что в большей степени нужно было только нам самим.

Бывают такие интервью, интерес к которым сохраняется спустя десятилетия, но в нашей динамичной сфере этот жанр не терпит “второй свежести”. Публиковать всё следует немедленно, и дающий интервью вправе на это рассчитывать. Но, с другой стороны, пять-шесть материалов такого рода в одном номере – явный перебор, даже, если среди интервьюируемых – руководители *Microsoft*, отвечающие за *PLM*. О политике софтверного гиганта в этой сфере вы сможете узнать в следующем номере.

Нетрудно заметить, что мы использовали возможность практически одновременного общения с ответственными сотрудниками разных компаний для своеобразного брифинга на темы, живо интересующие нас и наших читателей. Таких тем несколько, но все они сегодня группируются вокруг двух главных проблем: первая – дискриминирующий пользователя способ лицензирования ПО и несправедливая цена лицензии, вторая – устаревание существующей уже десятилетия бизнес-модели поставщиков САПР/*PLM*, её несоответствие потребностям глобального взаимодействия, уровню развития коммуникаций и средств доставки пользователям требуемого им функционала. При каждом удобном случае – будь то сумбурные пресс-конференции компаний-разработчиков, напряжённые интервью достойнейших мира САПР/*PLM* или динамичные “круглые столы” любителей поговорить – мы задаём вопросы по этим темам в надежде уловить зарождение нового тренда. Мы стремимся понять, способны ли вендоры к самосовершенствованию, могут ли, грубо говоря, на смену алчности прийти прагматизм и умеренность, может ли их риторика стать менее лицемерной.

Это наше стремление не осталось незамеченным. Отец-основатель группы компаний *Consistent Software* и *CSoft* **Игорь Данилович Ханин**, увлечённый идеями *Egalité-Fraternité* и создавший новую компанию “Нанософт”, выразил желание встретиться и изложить нашему журналу свое виденье справедливых отношений между вендором и пользователями. Основные моменты подхода г-на Ханина уже отражены в его недавнем интервью нашим московским коллегам, так что назвать предлагаемый материал эксклюзивным и сенсационным нельзя. Тем не менее, подробное изложение сути новых идей, размах и широта их приложения, должны заинтересовать читателей. К такого рода материалам в сапровской прессе мы все не привыкли, поэтому гарантирую, что вы прочтёте его не отрываясь.

Юрий Суханов