

Над всей Испанией безоблачное небо, или “No pasarán! Конкуренты не пройдут!”

Пресс-конференция *UGS* в Барселоне

Александра Суханова (*Observer*)

aleksandra@cadcamcae.lv

6 марта 2007 года в солнечной и по-весеннему теплой Барселоне компания *UGS* представила на суд прессы новейшую версию своего флагманского *CAD/CAM/CAE*-решения – **NX 5**. Мероприятие носило эксклюзивный характер: было приглашено лишь 30 представителей ведущих сапровских изданий Европы, а разглашать увиденное и услышанное было разрешено только после 3 апреля.

Официальной пресс-конференции предшествовал прекрасно спланированный “свободный день”, когда объединенная делегация журналистов и руководства *UGS* совершила увлекательную экскурсию по городу и изучила его архитектурные достопримечательности. Большинство из них спроектировал и построил всемирно известный испанский архитектор *Antoni Gaudi*, фантазия и размах которого могут поразить воображение даже искушенного путешественника. Ну а вечерняя трапеза надолго останется в памяти автора этих строк – не столько изысками меню, сколько традиционным фламенко в исполнении лучшего испанского мастера.

Из североамериканского офиса *UGS* на эту встречу приехала вице-президент **Joan Hirsh**, ответственная за *NX CAD*, а также **Richard Bush**, директор по маркетингу, отвечающий за *NX Digital Simulation*. Европейский офис *UGS* представляли: вице-президент по маркетингу в регионе *EMEA* **Henry Seddon**, а также **Paul Brown** и **Jan Larsson**, отвечающие за маркетинг (*Digital Product Development*).

Релиз *NX 5* по праву можно назвать новаторским, поскольку разработчики системы изрядно потрудились и внесли порядка 400 улучшений и нововведений по всем основным направлениям – интерфейс, моделирование деталей и получение чертежей, индустриальный дизайн, работа со сборками, конструирование штампов и пресс-форм, цифровой анализ и расчеты (*digital simulation*).

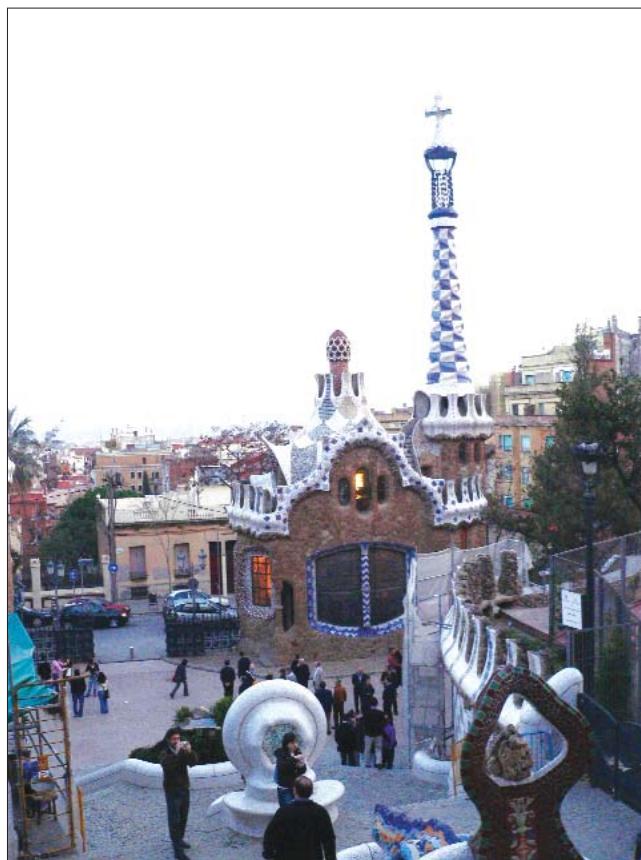
Большое внимание уделено более тесной связи *NX*-данных с родной *PDM*-системой компании (о чем свидетельствует интегрированная в *NX 5* классификация *Teamcenter*), а также вживлению *JT*-технологии для визуализации непосредственно в *NX*.

Компания остается последовательной и верной себе, продолжая развивать концепцию и инструменты для накопления знаний (*knowledge reuse*) и повторного использования (*reuse libraries*) как конструкторских данных, так и “*best practices*”.

По данным *UGS*, в *NX 5* производительность работы вырастает на 30%, при этом время на обучение уменьшается наполовину! Не зря *NX 5* сопровождает слоган – “*Your Way*”. Представители *UGS* не скрывали факта, что четверть всех улучшений была инициирована самими пользователями.

Подробнее о масштабе нового функционала *NX 5* и его особенностях можно прочесть в статье “*NX 5 – новая веха в развитии флагманского пакета UGS*”, публикуемой в этом же номере журнала. Ну а опровергнуть прочитанное на практике пользователи системы смогут в конце апреля – на эти числа намечен официальный выход нового релиза. Руководство *UGS* уверено в успехе *NX 5* и всерьез называет его релизом, который изменит всю игру на рынке (*Game changing release*), что уже сейчас заставляет нервничать главных конкурентов – *Dassault Systèmes* и *PTC*.

Кстати сказать, г-н *Seddon* посчитал возможным озвучить некоторые количественные данные о распределении активных пользователей *NX*, применяющих эту *high-end*-систему в “родных” для компаний отраслях промышленности (речь здесь идет не о проданных лицензиях, данными о которых делятся и конкуренты *UGS*, а именно об активно используемых рабочих местах, которые эксплуатируются ежедневно). Итак, всего в различных отраслях промышленности насчитывается **75 000 активно используемых рабочих мест**, из которых на долю авиакосмической отрасли приходится



более 20 тыс. мест, а на отрасли, производящие оборудование, машины и механизмы – более 16 тыс. Не будем забывать, что решения *UGS* проникли и активно применяются и в нетрадиционных отраслях, таких как парфюмерная, сектор финансовых услуг (банки), ювелирное дело, индустрия моды.

Не обошлось и без легкого разочарования. Сразу же после приветственной речи, г-н *Seddon* попросил журналистов не задавать вопросы, связанные с намерением *Siemens* приобрести *UGS*, и вообще отказаться от провокационных попыток узнать какие-либо подробности. До того момента, пока руководители *UGS* и *Siemens* не согласуют стратегию и тактику совместного существования компаний, на эту тему наложено табу. Так что вопросник *Observer*'а "по *Siemens*" пришлось отправить на дно походного чемодана, как говорится, до лучших времен.

Тем не менее, как удалось выяснить уже по возвращению домой, в *UGS* всё же есть несколько человек, уполномоченных говорить об этом хоть что-то. Один из них – **John Clendening**, старший вице-президент *UGS*, ответственный за корпоративный маркетинг, любезно согласился специально для читателей нашего журнала ответить на вопрос, почему *UGS* хорошо быть с *Siemens*. Вот, что он сказал: "Мы считаем, что, поскольку и *UGS*, и *Siemens* присущи инженерная и инновационная культуры, обе компании хорошо подходят друг другу. Комбинация наших компаний ускорит и усилит стремление *UGS* построить глобальные инновационные сети (*Global Innovation Networks*), созданию которых будут способствовать объединение виртуального и физического аспектов жизненного цикла изделия, а также возможности открытой инфраструктуры, в которой мы сможем только расширить свои возможности для инноваций. Наши клиенты, в свою очередь, выиграют от интеграции физического мира – систем автоматики и технологий производства от *Siemens*, и виртуального мира – софта *UGS* для конструирования промышленных объектов, изделий и цифровых средств взаимодействия. Этот шаг ставит новые задачи для *PLM*, чье значение в работе корпораций лишь возрастает, и сегодня пришло время сделать еще один шаг вперед. *UGS* обладает наиболее обширным портфелем предложений в своей сфере и признана лучшей компанией, способной не только иметь правильное видение, но и реализовывать его. Это очень хорошая новость для *UGS*, которая позволит самой компании и её персоналу использовать мощную иуважаемую компанию *Siemens* для укрепления своего технологического лидерства в *PLM*. И самое главное – это очень хорошая новость для наших клиентов из различных отраслей промышленности, так как теперь они могут чувствовать себя защищенными на много лет вперед, поскольку такое крепкое и удачное



Joan Hirsh, вице-президент UGS

слияние позволит нам занять лидирующие позиции в тех сферах, которые являются наиважнейшими для наших клиентов, ибо требуют значительных инвестиций".

Мы не сомневаемся, что каждый читатель полностью удовлетворен полученным ответом ☺.

Ну а пока руководство *UGS* отмалчивается в отношении *Siemens*, сама компания *UGS* не перестает удивлять новыми решениями и подходами, мотивированностью и стремлением к новаторству. О новых возможностях *NX 5*, появившихся вследствие интеграции инструментов и данных *CAD* и *CAE* и позволяющих получать результаты расчета прямо в процессе конструирования, принимать решение об изменении конструкции во время работы, а не после её завершения, рассказывается в интервью, которое дал нашему журналу *Richard Bush*.

– Г-н *Bush*, разрешите мне задать Вам, как специалисту по *CAE*, несколько вопросов из этой сферы. Те значительные улучшения и нововведения *NX 5* в области анализа и расчетов, которые сегодня были продемонстрированы прессе, – являются ли они в большей мере "наследством" *I-deas* или же это что-то совсем новое? И смежный вопрос: близок ли к завершению процесс объединения расчетных модулей *I-deas* и *NX*?

– Спасибо за вопрос. Я перешел на работу в *UGS* из компании *MSC Software*, а в целом работаю в сфере систем для расчетов и анализа уже около 25 лет.

Исторически *I-deas* был лучшим в своем роде пакетом для расчетов, а *Unigraphics*, в свою очередь, был значительно сильнее в сфере *CAD/CAM*. Когда две компании объединились, руководство приняло решение собрать в едином продукте лучшее из обеих систем. В качестве основы нового продукта была выбрана платформа *NX* от *UGS*. Первые годы мы, в основном, занимались вопросами построения архитектуры системы. С выходом в свет *NX 3* пользователи уже получили возможность применять некоторые *CAE*-функции, например, построение сетки конечных элементов. Версия *NX 4* предлагала уже масштабируемый набор решений. Что мы подразумеваем под этим?

Специалистов по расчетам всегда огорчало засилье *программ-мастеров* (*wizards*), которые ограничивали и обуславливали порядок действий, хотя процессы расчетов и анализа для каких-то моделей могут быть очень индивидуальными. Поэтому *UGS* приняла решение отказаться от готовых *визардов* и предложила новый подход, создав программный построитель мастеров (*wizard-builder*). С его помощью удобно задавать последовательность операций. Таким образом, у *CAE*-специалистов появляется возможность формировать свои процессы, последовательности действий и функций. Они могут фиксировать и затем повторно использовать наиболее оптимальные методы расчета (*best practises*). Это

обеспечивается с помощью *шаблонов* (*templates*), которые можно перетаскивать в *CAE*-систему. В фундаментальном смысле у *CAE*-специалистов теперь появилась возможность помогать команде конструкторов делать всё больше расчетов. Это позволяет во многом решить и вопрос разной технической культуры специалистов по *CAE* и конструкторов, что зачастую бывает причиной проблем.

С другой стороны, ни один построитель *мастеров* не будет работать по-настоящему хорошо, если функциональность системы ограничена, и вы не можете построить законченную сетку конечных элементов. Поэтому мы сосредоточили все свои усилия на том, чтобы перенять из *I-deas* максимально полный спектр продвинутого функционала. Вслед за *NX 3* последовал *NX 4*, в котором большое внимание было уделено работе с геометрией. В свою очередь, в новейшем *NX 5* мы особо сконцентрировали усилия на работе с конечными элементами. Что нас действительно очень порадовало — даже эксперты по расчетам и анализу признали *NX 5* в качестве возможного эквивалента так называемым нишевым продуктам, предназначенным исключительно для *CAE*.

Наше преимущество перед конкурентами заключается и в абсолютно новой архитектуре. Например, 64-битная архитектура дает пользователю возможность рассчитывать очень большие и сложные объекты. Замечу, что многие наши конкуренты в нише *CAE* были вынуждены перестраивать заново свои системы, чтобы обеспечить поддержку 64-битности.

Сейчас наше положение на рынке становится достаточно уникальным по сравнению с конкурентами, поскольку мы предлагаем интегрированную *CAE*-среду, из чего наши клиенты смогут извлекать огромную пользу. Это означает, что пользователь всегда работает с единой геометрической моделью. Кроме того, ему доступны общие функции, такие как *knowledge fusion* и *Wave*, связанные с *Teamcenter*.

Мы предлагаем в *NX 5* набор средств для расчетов, которые идентичны или эквивалентны тому, что есть в *I-deas*. Более того, поскольку команда разработчиков *I-deas* не прекращала трудиться над *NX*, мы уже готовы предложить абсолютно новые разработки, расширяющие *CAE*-функционал *NX*. Некоторый новый функционал был добавлен и в 12-й релиз *I-deas*, выпущенный в прошлом году.

*— Как долго UGS будет поддерживать *I-deas*? В этом по-прежнему есть смысл?*

— Это очень хороший вопрос, на который я, к сожалению, ответить не могу. Мы обещали нашим клиентам, что будем продолжать поддерживать продукт до тех пор, пока все они не смогут перейти на *NX*. Наша компания полагает, что с выходом *NX 5* оставшиеся пользователи *I-deas* могут смело совершить этот переход. Он будет практически безболезненным, поскольку мы обеспечиваем взаимосвязь лицензий *I-deas* и *NX*. То есть, при покупке или обновлении *I-deas* пользователь дополнительно получает и рабочее место *NX*. Система лицензирования дает возможность использовать одно или другое. Поэтому, когда дело доходит до получения навыков работы в *NX*, переноса наработанного



*Richard Bush, директор по маркетингу,
NX Digital Simulation*

потенциала и полного перехода на *NX*, то пользователю *I-deas* не нужно идти и покупать *NX* — лицензия у него уже есть! Более того, если речь заходит о возможностях систем, то пока специалист набирается опыта работы в *NX*, у него остается выбор. Для решения своих задач он может использовать оба продукта. Например, *NX* — мировой лидер в области создания сетки конечных элементов. Я не знаю никого, кто бы мог делать это лучше, чем мы. Если же в *I-deas* еще осталась какая-либо технология, до которой у нас пока руки не дошли, то пользователь может её временно применять, активировав *I-deas* на своем компьютере.

— Сегодня был анонсирован “Teamcenter for Simulation”. Что это даст пользователям?

— Мы в компании приложили много усилий для того, чтобы и сам этот продукт, и его выход на рынок в составе *Teamcenter 2005 SR1* были корректными. В целом он предназначен для удовлетворения потребностей наших крупнейших клиентов, работающих в авто- и авиастроительной отраслях промышленности. Мы плотно поработали с ними для того, чтобы продукт отвечал необходимым требованиям.

В фундаментальном смысле задача и работа *Teamcenter* — управлять данными и процессами. Для этого у *Teamcenter* есть обширный набор инструментов, средств взаимодействия, возможность использования данных в формате *JT*. Новый *Teamcenter for Simulation* позволяет объединить внутри себя множество разных задач. Например, мы построили модель и проанализировали её при помощи *CAE*-системы. Благодаря *Teamcenter for Simulation*, у нас теперь есть очень эффективная возможность работать как с анализируемой геометрией, так и с данными расчетов.

Обычно, применение *PDM*-систем для расчетных данных является непростым делом, поскольку эти данные представляют собой единый, очень большой файл. Вам будет сложно повторно использовать эти данные.

Кроме того, появляется проблема с обменом данными, поскольку огромные файлы тормозят работу локальной сети.

Теперь же одни и те же данные будут доступны для разного типа задач. Кроме того, можно использовать больше *метаданных*, то есть, мы можем управлять процессами, применяя существующие средства управления документооборотом. Однако все эти инструменты разработаны специально для *CAE*, поскольку эта сфера отличается от конструирования.

Помимо прочего, около года назад *UGS* расширила возможности применения формата *JT* на область *CAE*. Те картинки, которые вы видели сегодня в *Teamcenter*, изображающие двигатель и воздушные потоки вокруг него – это всё *JT*-данные. Если пользователю необходимо просчитать действительно очень большую конструкцию, то теперь у него появилась возможность получать картинки, имидж-файлы, брать их, вращать, просматривать и пр. Фактически пользователи голосуют кошельком за то, что мы реализуем разработки в области анализа и расчета, повышающие эффективность их работы.

– Аналитики рынка САПР/PLM уже несколько лет назад предсказывали бурный рост потребности в CAE-решениях и их применение в массовом порядке. Ваш основной конкурент на европейском рынке – Dassault Systèmes – незамедлительно отреагировала на рыночную тенденцию, приобретя за немалые деньги компанию ABAQUS, известную своими технологиями для нелинейных расчетов. Можно ли сказать, что особое внимание, которое былоделено CAE в NX 5, является неким ответом UGS конкурентам?

– В сфере анализа и расчетов существует несколько главных задач или проблем. Многие компании пытались создать CAD/CAE-приложения, которые могли бы быть использованы конструктором для анализа непосредственно при проектировании. До настоящего момента ни одна из компаний в действительности этот большой рынок так и не завоевала.

Главная проблема, мешающая *CAE* пойти в массы, кроется в сложности применения. Дело не в том, может ли конструктор самостоятельно провести расчеты, а в том, может ли он получить адекватный ответ на поставленный вопрос. Поэтому, когда я говорю о стратегии *UGS* в этом направлении, я подразумеваю наше желание сделать расчеты доступными не только *CAE*-специалистам, но и всему остальному миру – за счет программистов и шаблонов, реализующих накопленный опыт и знания специалистов в области *CAE*.

Использовать *визард* может любой конструктор. При этом он должен думать только о расчетах, а не о работе с программой как таковой. Система даже может сама сравнить получаемые в результате ответы по принципу лучший – худший. Кроме того, конструктору может быть предложено преkonфигурированное



Henry Seddon, вице-президент UGS по маркетингу в регионе EMEA

CAD/CAE-решение, в котором ему достаточно задать для своих моделей силы и нагрузки. Такое решение создано по принципу “меньше функционала – проще использование”. Затем он может выбирать данные, загружать их, смотреть, изменять и пр. Ну а после этого к работе уже может подключиться действительно настоящий профессионал в сфере *CAE*. То есть, мы предлагаем знающему специалисту возможность помочь своим менее опытным коллегам в применении инженерного анализа. Это, я думаю, первая проблема, с которой приходится встречаться.

Основой нашего подхода стал наш новый решатель, интегрированный в конструкторскую систему. Как я уже упоминал, *UGS* потратила несколько лет на то, чтобы перенести функционал *I-deas* в *NX*. По нашему убеждению, в том, что касается интегра-

ции, мы опережаем наших конкурентов лет на пять. Мы отдаём себе отчет в том, что конкуренты обладают очень хорошими решателями, но теперь их задача – интегрировать их в свои решения. А мы знаем, чего это стойт!

Возвращаясь к конкуренции на рынке систем для анализа. Я предлагаю условно разделить его на так называемых нишевых игроков, занимающихся только *CAE* (таких как *MSC Software*, *ANSYS* со своим недавно приобретенным подразделением *Fluent*, *CD-adapco*), и на поставщиков *PLM*-решений – *UGS*, *DS* и *PTC*. Одна из причин, по которой мне очень нравится здесь работать, заключается в нашей открытости. Для меня не существует границ, у нас прекрасно отлажена связь сторонних *CAE*-приложений с нашими решениями. Я могу связать решения *UGS* с такими продуктами, как *MD Nastran*, *ABAQUS*, *ANSYS*. На площадке нишевых игроков *UGS* будет выигрывать за счет своих возможностей по интеграции решений.

Если говорить о тройке поставщиков *PLM*, то нашему конкуренту *DS* потребуется несколько лет для того, чтобы интегрировать *ABAQUS* в свою среду. То есть, пока наблюдается существенное отличие наших подходов. В решениях *UGS* пользователь проектирует и параллельно производит расчеты в среде *NX*, что дает ему возможность сразу же принимать решение о конструкции или корректировать её. В связке “*CATIA* плюс *ABAQUS*” делать это пока невозможно. *ABAQUS* – прекрасный решатель, однако *UGS* предлагает лучшую в своем роде интеграцию *CAE*-решений. Еще один игрок *PLM*-рынка – это *PTC*, которая более десятка лет назад приобрела компанию *Rasna*, но далеко с тех пор не продвинулась. Если нужно считать большие задачи, превосходство снова оказывается на стороне *UGS*.

– Спасибо за беседу. ☺

6 марта 2007 г., Барселона