



“Вы оцените красоту игры”

Редакционный проект “Формула успеха” по-прежнему в чести у PLM-вендоров и их именитых заказчиков. Сегодня мы вновь возвращаемся на страницах *Observer*’а к важнейшей задаче российского авиастроения – созданию перспективного двигателя ПД-14, предназначенного, в первую очередь, для ближне-среднемагистрального самолета МС-21. Три года назад эта тема уже поднималась в журнале: тогда перед нами стояла задача рассказать читателям о применении решений *Siemens* на первых этапах жизненного цикла авиадвигателя – проектирование, конструирование, наземные испытания. Сегодня поставлена задача оценки эффективности PLM-решений *Siemens* для следующего этапа – освоения серийного производства двигателя на площадке ОАО “ПМЗ”. С этой целью мы пригласили в проект “Формула успеха” для обстоятельной беседы **Сергея Владимировича Попова**, управляющего директора ОАО “ПМЗ”, и его команду руководителей, ответственных за внедрение PLM-платформы *Teamcenter* и за автоматизацию подготовки производства двигателя в целом. Мы также предоставили возможность дать оценку проделанной совместно с заводом работе сотрудникам компании ЛАНИТ – интегратора и поставщика решений *Siemens*. На мой взгляд, интервью получилось содержательным – хотелось бы рассчитывать на соответствующую реакцию читателей.

Пришло время, и мой коллега **Сергей Павлов** подготовил, в присутствии ему энциклопедическом стиле, первую часть (из пяти) традиционного аналитического материала “Системы высокопроизводительных вычислений в 2014–2015 годах: обзор достижений и анализ рынков”. В ней рассматривается структура и состояние мирового рынка серверов, HPC, а также расширенного рынка HPC, включающего элементы инфраструктуры облачных вычислений. Обсуждается динамика поставок “умных” устройств, подключенных к интернету (ПК, планшетов и смартфонов), сравниваются финансовые показатели ведущих вендоров, производящих весь спектр стационарных и мобильных вычислителей. Многочисленные диаграммы помогут разобраться в этом обилии информации.

СМИ, обслуживающие отрасль САПР/PLM/IoT, почему-то проигнорировали – на мой взгляд, незаслуженно – промышленную выставку и, одновременно, форум интеллектуалов “ИННОПРОМ-2015”. Это мероприятие проводилось в первой декаде июля в Екатеринбурге – уже в шестой раз. Основной темой на этот раз была объявлена “Производственная эффективность”. Кроме того, программа включала панельные дискуссии и “круглые столы”, на которых рассматривались лучшие мировые практики передового производства, торгово-промышленная кооперация в Азии, новейшие тенденции “Индустрии 4.0”, мировой опыт импортозамещения, новая архитектура промышленных систем, интернет вещей, развитие робототехники в России и многое другое. **Александра Суханова**, VIP-участник “ИННОПРОМ-2015”, привезла

хорошо иллюстрированный репортаж с этого мероприятия – настоятельно рекомендую с ним ознакомиться.

Главный конкурент *Siemens* на рынке PLM, французская компания *Dassault Systèmes*, сообщает, что *Airbus Helicopters*, мировой производитель вертолетов, выбрал отраслевое решение **Build to Operate**, ставя целью добиться более эффективного управления производственными операциями и повысить рентабельность программ по изготовлению вертолетов. Это решение специально разработано с учетом потребностей предприятий аэрокосмической и оборонной промышленности и использует портфель приложений *DELMIA Apriso*.

В продолжение темы *Dassault*: как считает **Стефан Декле** – вице-президент *DS*, курирующий энергетику, – опыт зарубежных компаний, которые в полной мере используют преимущества 3D, помог бы совершить революцию в энергетике России. Между тем, многие российские энергетические компании по-прежнему проектируют на бумаге. Почему так происходит? Читайте в статье г-на Декле.

Сложное положение на рынке нефти и газа неминуемо сказывается и на финансовых показателях софтверных компаний, обслуживающих добытчиков этих природных ресурсов. Британская компания **AVEVA** – тому пример. Её выручка в завершившемся финансовом году снизилась, а перспективы на рынке нефти и газа не сулят роста потребности в ПО от *AVEVA*. Французский конгломерат **Schneider Electric** решил воспользоваться временной слабостью *AVEVA* и предложил ей изощренный способ слияния со своим подразделением *Schneider Software* – к вящему удовольствию обоих участников. Согласно достигнутым сторонами договоренностям, *AVEVA* “безвозмездно” присоединяет к себе *Schneider Software*, добивается синергетического эффекта и обходит на рынке конкурента – *Bentley Systems*. В результате на рынке должна появиться зарегистрированная на лондонской бирже “укрупненная” *AVEVA* с годовой выручкой примерно 534 млн. фунтов стерлингов. Далее *Schneider Electric* заплатит 550 млн. фунтов за 74 млн. акций *AVEVA* (рыночная стоимость которых по текущему курсу составляет 1.3 млрд. фунтов) с тем, чтобы владеть 53.5% акционерного капитала “укрупненной” *AVEVA*. Сверх этих 550 миллионов акционеры *AVEVA* получают еще и кэш (объем которого, надеемся, уже согласован). Высшее руководство компании *AVEVA* останется на своих местах и займется материализацией преимуществ от слияния подразделений *R&D*, расширения линейки продуктов и рыночного покрытия, а также “окучиванием” США, где позиции *AVEVA* были, мягко говоря, слабыми. Ну а *Schneider Electric* обязуется не увеличивать свою долю в *AVEVA* в течение двух лет – после чего может делать это вплоть до полного выкупа оставшихся акций. Называется всё это реверсным поглощением или захватом.

В последний, перед выпуском номера в печать, день раз за разом ловлю себя на мысли о важности обдуманного выбора профессии. Но мысль эта подернута туманом... И я уже не знаю, кем себя считать – инженером по диплому, журналистом поневоле, финансовым аналитиком по призванию... ☺ Это значит, что пора в отпуск.

Юрий Суханов