

PTC покупает компанию *Arena Solutions* – лидера в сфере *PLM SaaS*

14 декабря 2020 года компания PTC объявила о подписании окончательного соглашения о приобретении *Arena Solutions, Inc.* – ведущего в отрасли поставщика платформы для управления жизненным циклом изделий, возможности которой предлагаются заказчикам по модели *SaaS (Software as a Service)* – программное обеспечение как услуга).

Согласно условиям соглашения, PTC заплатит за *Arena Solutions* 715 миллионов долларов. Ожидается, что сделка будет закрыта во втором квартале 2021 финансового года компании PTC после завершения обычных процедур и проверки надзирающими органами.

По мнению руководства PTC, приобретение компании *Arena Solutions* будет способствовать реализации стратегии PTC по достижению лидерства на быстрорастущем рынке программного обеспечения для разработки продуктов, предлагаемого как сервис. В совокупности с осуществленным ранее приобретением *Onshape*, это даст компании PTC возможность предоставить своим клиентам **полное SaaS-решение CAD+PLM**.

“Год назад, купив *Onshape*, компания PTC открыла для себя дверь в мир разработки продуктов, осуществляемой с помощью *SaaS*. Этот шаг отразил нашу твердую убежденность в том, что наш рынок приближается к переломному моменту в отношении готовности принять подход “ПО как услуга”, следуя в этом тенденции, наблюдаемой на многих других рынках программного обеспечения. Эффект воздействия *COVID-19* резко ускорил этот неизбежный сдвиг. По данным опроса клиентов PTC, с момента начала пандемии готовность к использованию *SaaS PLM* возросла на 25%. Мы ожидаем, что приобретение компании *Arena* значительно укрепит наши лидирующие позиции, и мы продолжим определять будущее нашей отрасли”, – сказал в этой связи **Jim Heppelmann**, президент и генеральный директор PTC.

Штаб-квартира *Arena Solutions* находится в Фостер-Сити, штат Калифорния. Компания обслуживает более 1200 клиентов из таких отраслей, как электроника, хай-тек, производство медицинского оборудования, включая многих новаторов мирового уровня – *Nutanix, Peloton, Sonos* и *Square*. Помимо прочего, приобретение компании *Arena* значительно расширит присутствие PTC на привлекательном рынке среднего бизнеса, где *SaaS*-решения становятся стандартом.

“Как пионеры *SaaS PLM*, мы были первыми, кто увидел, что инженеры и разработчики продуктов получают выгоду от новой парадигмы ведения коллективной работы и стимулирования



инноваций”, – сказал в свою очередь **Craig Livingston**, президент и генеральный директор *Arena Solutions*. – “Вначале мы опережали потребности рынка, но в последние несколько лет мы стали свидетелями увеличения рыночной восприимчивости и спроса. Эта сделка подтверждает правильность нашего видения, и мы рады присоединиться к признанному лидеру в сфере *CAD* и *PLM*, способному ускорить переход нашего рынка к *SaaS*”.

Платформа *Arena Solutions* для создания продуктов объединяет функциональность *PLM*, управления качеством и управления требованиями, позволяя каждому участнику проекта, включая расширенную цепочку поставщиков, работать вместе в безопасной облачной среде с высокой доступностью информации на протяжении всего процесса проектирования и производства изделия.

“Это приобретение является логичным следующим шагом в реализации стратегии PTC по достижению лидирующих позиций в области промышленного *SaaS*. Первым серьезным шагом стало приобретение компании *Onshape* – лидера *SaaS* в области САПР и средств коллективного проектирования. Разработки *Arena* позволят нам дополнить этот функционал всеми возможностями *PLM* и предоставить единственное в отрасли полное решение *CAD + PLM SaaS*”, – продолжил г-н *Heppelmann*.

Финансовые показатели

Прогнозируется, что *Arena Solutions* завершит 2020 календарный год с регулярной выручкой, приведенной к годовому измерению, в размере примерно в 50 млн. долларов; это означает двузначный процент роста доходов по сравнению с 2019 годом.

Ожидается, что проводимая сделка не повлияет на целевые показатели операционной прибыли PTC в 2021 финансовом году (365 млн. долларов) и свободного денежного потока (340 млн. долларов).

Финансирование сделки будет осуществлено имеющимися на счетах деньгами и заемными средствами в рамках существующей кредитной линии PTC. 🤖