

◆ Новости компании *Dassault Systèmes* ◆**Dassault Systèmes радикально расширяет каналы сбыта SOLIDWORKS в России и странах СНГ**

В ходе первого российского форума *SOLIDWORKS* в Москве компания *Dassault Systèmes* объявила о стратегическом расширении бизнес-модели *SOLIDWORKS* в России и странах СНГ. Это решение обосновано растущим спросом на продукты и сервисы компании, а также широким географическим разбросом клиентов *Dassault Systèmes* в России и СНГ. Таким образом, компания теперь выстраивает специализированную сеть партнеров и реселлеров, которая будет предлагать продукты бренда *SOLIDWORKS* (включая новейший релиз – *SOLIDWORKS 2018*, представленный на мероприятии), а также кастомизированные сервисы в широком масштабе. Расширение дистрибьюторской сети позволит заказчикам и потенциальным клиентам в полной мере использовать свои проектные и инженерные возможности.

Бренд *SOLIDWORKS*, принадлежащий компании *Dassault Systèmes*, доступен в странах СНГ уже почти 20 лет. Только в России у бренда более 25 тысяч активных пользователей и порядка 10 тысяч подписчиков, а 30 тысяч студентов используют *SOLIDWORKS* в учебе. До 1 октября 2017 года единственным дистрибьютором *SOLIDWORKS* в России была Группа компаний *SWR*, один из ведущих поставщиков инженеринговых услуг и технологий для промышленных предприятий России и СНГ, с четырьмя региональными представительствами по стране.

С 1 октября 2017 года официально стартовала программа расширения каналов сбыта, и компания *Dassault Systèmes* начала добавлять дистрибьюторов, партнеров и реселлеров в России и странах СНГ, включая Казахстан, Молдову, Центральную Азию и Кавказ (Армения, Азербайджан, Грузия). Планируется, что сеть партнеров в России будет включать в себя, помимо Москвы, Санкт-Петербурга, Самары и Екатеринбурга, другие крупные города – такие, как Калининград, Воронеж, Ростов, Челябинск, Новосибирск, Красноярск и Владивосток. Это значительное расширение обеспечит поддержку клиентов и потенциальных клиентов в 11-ти часовых поясах, охватывающих более 70-ти городов.

На данный момент официальным дистрибьютором *SOLIDWORKS* в России является компания “Идеальные инструменты”, а в странах СНГ – компания “Аксффт”. Новыми партнерами *SOLIDWORKS* стали:

- *Softline*;
- “АйДиТи”;
- “Системный софт”;
- *SoftiCo*;
- *CSoft*;
- Бюро *ESG*.



Алексей
Рыжов

Следует отметить, что ГК *SWR*, “Атон Инжиниринг” и “Интерсед Украина” остаются частью партнерской сети. Кроме того, приложение *SOLIDWORKS* доступно по временной онлайн-лицензии, постоянной лицензии по подписке, а также по отдельным лицензиям для образовательных институтов.

В результате этих изменений пользователи *SOLIDWORKS* смогут выбирать локальных поставщиков и получать индивидуальные услуги (например, тренинги, образовательные программы, экзамены, услуги центров компетенций). Партнеры и реселлеры системы в рамках этого диапазона сервисов будут играть ведущую роль в развитии сообщества пользователей *SOLIDWORKS* и их экосистемы в будущем.

“В рамках глобальной стратегии развития каналов сбыта *SOLIDWORKS*, *Dassault Systèmes* стремится развивать свою партнерскую сеть и сеть реселлеров в России и странах СНГ для того, чтобы увеличить доступность портфеля продуктов *SOLIDWORKS* и предоставлять клиентам более широкий выбор. Упрощенное предоставление продвинутых приложений для проектирования и инженерии означает немедленный и индивидуальный доступ к ноу-хау, которые поддержат задачи разработки изделия. В результате, пользователи смогут в полной мере использовать возможности и преимущества этого портфеля продуктов”, – сказал в этой связи **Алексей Рыжов**, управляющий директор *Dassault Systèmes* в России и СНГ. – “В данный момент более 2 миллионов дизайнеров и инженеров по всему миру используют *SOLIDWORKS* в своей ежедневной работе, создавая лучшие продукты за меньшее количество времени. Мы очень рады предложить нашим клиентам в России и СНГ расширенные возможности, которые ускорят их инновационные возможности и повысят производительность для успеха в их бизнесе”. 🙄