

Hewlett Packard Enterprise в России и Stack Group рассказали о возможностях облачных технологий для независимых производителей ПО

В феврале 2016 года, в рамках вебинара для независимых производителей программно-обеспечения, *Hewlett Packard Enterprise (HPE)* в России и *Stack Group* представили новую стратегию перехода в облачную среду – *ISV to SaaS*.

Андрей Селихов, руководитель сегмента “Поставщики услуг” *HPE* в России, рассказал, что форма потребления информационных технологий сегодня меняется: заказчики разных уровней, от СМБ до глобальных корпораций, получают ИТ как услугу из частных или публичных облачных сред. К 2020 году более половины традиционной инфраструктуры перейдет в облака. По данным *IDC* (отчет *IDC FutureScape: Worldwide Data Center 2015 Predictions*), к 2017 году прогнозируется более чем трехкратное увеличение объема услуг *IaaS (Infrastructure as a Service)* и двукратное увеличение *SaaS (Software as a Service)*, управляемого хостинга и платформенных сервисов. Как результат, к 2018 году четверть всех ИТ-ресурсов, размещенных в центрах обработки данных (ЦОД), будет принадлежать поставщикам услуг (сервис-провайдерам).

Производители ПО могут расширить пути выхода на рынки через поставщиков услуг, которые являются партнерами *HPE* по всему миру. *HPE* выстраивает серьезные партнерские отношения более чем с 30-тью сервис-провайдерами и параллельно развивает собственные облачные решения.

“Идеальный вариант для производителя ПО – это присутствовать в облаке поставщика услуг как *SaaS*-услуга. Бизнес готов потреблять программные продукты и приложения прямо из облака, и год от года эта тенденция будет только расти. *SaaS* – это сейчас самый растущий и стабильный рынок”, – объяснил Андрей Селихов.

Второй важный момент стратегии – это то, что производитель ПО может проводить тестирование при подготовке приложений к облачным



вычислениям (*SaaS*), используя ИТ-инфраструктуру самого провайдера. Поставщики услуг имеют качественную ИТ-инфраструктуру, которая построена на базе ЦОД уровня *Tier III* с неограниченным количеством ресурсов на стойку, с возможностью доступа к высокоскоростному интернету.

Тренд 2015–2016 гг. – это катастрофоустойчивые решения в геораспределенных ЦОДах, как у компании *Stack Group*. Помимо этого, сервис-провайдер предоставляет сервисные услуги: от администрирования до облачных сервисов, позволяющие экономить затраты, поскольку оплата производится максимально гибко – по мере потребления ресурсов (следовательно, отсутствуют капитальные затраты). *HPE* имеет финансовые инструменты для поддержки партнерских проектов в виде долгих денег, операционного финансового лизинга и т.д.

Иван Кровяков, менеджер по развитию облачного бизнеса *HPE* в России, подробно рассказал о возможностях интеграции ПО в мировую сеть партнерских сервис-провайдеров *HPE (Hellion Network)* и продвижения в *Cloud28+*.

Cloud28+ (www.cloud28plus.eu) – это сообщество игроков рынка, заинтересованных в развитии *b2b*-облаков: провайдеры услуг, производители ПО, госорганы, конечные коммерческие пользователи (сначала на территории Евросоюза, а потом и более широко – в регионе *EMEA*). Сообщество предоставляет участникам ряд возможностей: каналы продвижения на новые рынки, дополнительные маркетинговые ресурсы, возможность построения сети профессиональных контактов, онлайн-каталог, который позволяет конечным пользователям сопоставить свои требования с теми предложениями, которые предлагают поставщики решений (требования могут быть техническими, стоимостными, географическими и регуляторными).

Иван Кровяков считает: “Для *ISV* эта площадка дает, в текущих экономических условиях, возможность выхода на новые рынки не с нуля, а с доступом к одному из самых больших пулов облачных провайдеров в различных странах Европы и других регионах. Это возможность использования дополнительных маркетинговых каналов – например, публикация статей на сайте, в *Twitter* и *LinkedIn*, размещение логотипа компании, публикация ПО в каталоге. При поиске партнеров можно анализировать страны их присутствия”.

Александр Зарайский, директор направления *ADM* департамента программных решений *HPE* в России, представил набор программных продуктов *HPE* для выпуска качественных приложений в нужное бизнесу время – *Application Delivery Management (ADM)*. Большинство продуктов доступно в виде пробных версий, ограниченных по времени, их можно скачать и опробовать.

“Давайте посмотрим на тренды, которые влияют на индустрию разработки программного обеспечения: это “мобилизация” (по прогнозам к 2020 году ожидается взрывной рост числа мобильных приложений – до 1 триллиона), это облака, *DevOps*, аджилитизация разработки и бизнеса в целом. Стоит задача: выводить на рынок новые продукты как можно быстрее, поддерживать ценность бренда за счет качества программного продукта, привлекать и удерживать клиента. С другой стороны, для того, чтобы оставаться конкурентоспособными, требуется снижать затраты на разработку и сопровождение ПО, в том числе и за счет использования облачных технологий”, – рассказал Александр Зарайский. – “Независимо от принятой в организации модели разработки, будь это водопадная или итеративная модель, все участники процесса разработки (бизнес-аналитики, программисты, тестировщики) должны иметь возможность взаимодействовать между собой. Перед производителями ПО стоит задача сделать надежное и удобное приложение, которым будут пользоваться с удовольствием – поэтому современный процесс разработки включает тщательное тестирование. Функциональное и нагрузочное тестирование адаптируется к меняющемуся процессу разработки, к новым трендам. Акцент делается на автоматизацию, возможность встроить цикл тестирования в цикл разработки, не откладывая проверку качества на последние этапы. От продуктов функционального и нагрузочного тестирования требуется легко и быстро записывать и воспроизводить тесты в режиме *continuous integration* и *continuous delivery*. Инструменты проверки производительности должны моделировать реальные условия, такие как высокие пиковые нагрузки, особенности сетей (*Wi-Fi*, *2.5G*- и *3G*-сеть, спутниковый канал), виртуализировать сервисы для интеграционных тестов.



Портфель *HPE ADM* включает все необходимые инструменты для выпуска качественных масштабируемых приложений, которыми с удовольствием будут пользоваться как корпоративные заказчики, так и обычные пользователи. Продукты *HPE ADM* могут поставляться, в том числе, и как облачный сервис, что дает значительную экономию как на стоимости лицензий, так и на инфраструктуре тестирования”.

Евгений Горохов, исполнительный директор компании *Stack Group*, рассказал, какую выгоду может получить разработчик ПО от использования инфраструктуры как сервиса от поставщика услуг.

Stack Group предлагает множество гибких масштабируемых сервисов из собственного виртуального дата-центра *M1Cloud*. Самая востребованная услуга – это *IaaS* (инфраструктура как сервис), включающая предоставление виртуальных серверов с любыми конфигурациями процессорной мощности, оперативной памяти и дисковых хранилищ. В любой момент можно получить необходимое количество ресурсов и поменять характеристики этих ресурсов (например, для тестирования приложений).

“Сегодня не каждый разработчик ПО может инвестировать большие ресурсы в построение собственной физической инфраструктуры. *IaaS* позволяет перейти от капитальных затрат к операционным”, – отметил Евгений Горохов. – “Виртуальная инфраструктура гарантирует более высокую надежность, так как не имеет единой точки отказа. Используя *IaaS*, можно быстрее стартовать с проектами”.

Для разработчиков ПО важна возможность работать в любом месте, в любое время, с любого устройства, используя при этом серверный потенциал дата-центра. Сегодня такая возможность имеется: можно подключать удаленные рабочие столы (*VDI*) для всех членов проектной группы и задействовать ресурсы дата-центра *M1* уровня *Tier III* компании *Stack Group*.

В прошлом году *Stack Group* реализовала проект, связавший флагманский дата-центр *M1* с двумя дата-центрами компании *Equinix* – во Франкфурте и в Амстердаме. Высокоскоростные каналы связи позволяют в Москве предлагать сервисы с прямым доступом к европейским площадкам. Этот проект помог многим компаниям выполнить требования российского закона о персональных данных, не потребовав при этом дополнительных инвестиций.

О компании *Stack Group*

ООО “Стек Групп” (Москва) предоставляет высоконадежную ИТ-инфраструктуру в России и за рубежом. Многие клиенты используют сервисы компании уже более десяти лет. Бесперебойная работа дата-центров способствует укреплению репутации компании на рынке услуг ЦОД и виртуализации. 🌐